

*Die **Hauptsaa**ten für die Rheinprovinz wurde vor 130 Jahren als traditionelles Züchterhaus gegründet. Heute konzentrieren wir uns erfolgreich auf den Vertrieb innovativer, leistungsstarker Sorten für den bundesweiten Markt. Aktuell umfasst unser Sortenportfolio Sommer- und Wintergetreide, Leguminosen, Raps und Mais.*

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Termin eine/n

Vertriebsberater (m/w/d)

für Baden-Württemberg

Ihr Aufgabenbereich

Als Vertriebsberater/in arbeiten Sie eigenverantwortlich an der Umsetzung Ihrer Vertriebsziele und bestimmen damit den Vertriebserfolg des Hauptsaatensortiments in Ihrem Verkaufsgebiet. Vom Home-Office aus besuchen Sie unsere Handelspartner, die Officialberatung sowie weitere Multiplikatoren und Schlüsselkunden. Sie sind Hauptansprechpartner/in für die Hauptsaa

Ihr Profil

Sie verfügen über eine landwirtschaftliche Ausbildung oder ein praxisorientiertes Agrarstudium und haben Freude an Beratungs- und Verkaufstätigkeiten. Idealerweise verfügen Sie schon über Berufserfahrung im landwirtschaftlichen Umfeld, haben Expertise im Öko-Landbau und kennen sich im Vertriebsgebiet sehr gut aus. Der Umgang mit MS-Office ist für Sie selbstverständlich. Sie sind es gewohnt, selbstständig zu arbeiten und besitzen das Talent, Vertriebsstrategien zu entwickeln und fachkundig umzusetzen. Unternehmerisches Handeln, Kontaktfreude und Teamfähigkeit sind Ihre Stärken – dann melden Sie sich!

Unser Angebot für Sie:

Wir bieten Ihnen eine interessante und vielseitige Tätigkeit innerhalb eines kollegialen Umfeldes. Sie profitieren außerdem von einer fachlichen Einarbeitung, einer leistungsgerechten Vergütung und einem Firmenwagen der auch zur privaten Nutzung zur Verfügung steht.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre digitale Bewerbung mit Gehaltsvorstellung an: [\[hauptsaa\]\(http://hauptsaa\)ten.de](mailto:info@hauptsaaten.de</p></div><div data-bbox=)